

FICHE DE DONNÉES • SECTEUR INDUSTRIEL

Du chaos de la MRO au contrôle réglementé

Dans le secteur industriel, les équipes achats sont sous pression pour réduire les coûts des achats de classe C, maintenir la conformité et libérer du temps pour des missions à plus forte valeur ajoutée. Unite centralise les achats MRO et autres achats indirects sur une plateforme sécurisée et gouvernée, qui aide les entreprises B2B à réduire l'effort total d'achats.

Les chiffres clés en un coup d'œil

72 %

de réduction moyenne des coûts de processus par commande pour l'étude de cas Biotronik.

Plus de 30 millions

de produits disponibles auprès de fournisseurs européens agréés via Unite.

Top 5 %

Unite est médaillé d'or EcoVadis et se place ainsi parmi les 5 % d'entreprises les mieux évaluées.

Un cadre maîtrisé

Centralisez vos achats indirects sur une plateforme gouvernée, bénéficiez d'une meilleure visibilité et d'un soutien renforcé à la conformité.

Mesurer l'importance

Les dépenses MRO augmentent, les bases fournisseurs s'étoffent et les équipes achats sont sous pression pour réaliser des économies sans sacrifier le contrôle. Les fabricants recourent à plus de fournisseurs que jamais, confrontés à une complexité croissante dans les achats indirects, ce qui fait de la rationalisation des achats MRO une priorité opérationnelle évidente.

Le problème

Des fournisseurs fragmentés, des achats manuels, une faible visibilité et des écarts de conformité font grimper les coûts.

L'approche Unite

Une plateforme unique et maîtrisée avec des processus encadrés, des fournisseurs agréés et une visibilité totale des dépenses.

L'enjeu des achats MRO

Le secteur industriel dépend de la MRO pour garantir la continuité de la production et en limiter les perturbations. Pourtant, ces achats sont souvent dispersés entre les équipes, les fournisseurs et les systèmes, ce qui les rend difficiles à encadrer, lents à traiter et coûteux à gérer.

Centraliser les achats

Regroupez les achats MRO et indirects en un seul endroit gouverné.

Réduire les frictions

Supprimez les délais de validation et les étapes de processus manuels.

Améliorer la visibilité

Disposez d'un meilleur contrôle sur les délais d'approvisionnement et les dépenses opérationnelles.

Encourager la conformité

Encouragez les achats conformes via un circuit d'approvisionnement fiable et encadré.

Quelles sont les problématiques des fabricants ?

Les achats indirects sont essentiels sur le plan opérationnel, mais souvent fragmentés sur le plan administratif. Les équipes peuvent avoir besoin d'un accès urgent à des biens MRO, des pièces détachées, de l'outillage, des vêtements de travail, des équipements de sécurité, des services d'étalonnage ou des consommables de site, mais les achats peuvent encore échapper aux processus d'approvisionnement standard.

Problèmes courants

- Les délais de sourcing MRO augmentent les temps d'arrêt et perturbent la production
- Des bases fournisseurs fragmentées augmentent la complexité et la charge administrative
- Les étapes de commande et de validation manuelles génèrent des achats sauvages et une faible visibilité
- Les exigences de conformité et de durabilité accentuent la pression pour standardiser les achats

Le coût de l'inaction

- Les achats MRO sont souvent freinés par une faible visibilité, des délais incertains et des contraintes de conformité. Les achats urgents contournent souvent les circuits approuvés, engendrant des achats sauvages et des coûts évitables.
- Unite répond à ces pressions avec une plateforme centralisée, un réseau de fournisseurs agréés et des processus de validation rationalisés.

À quels problèmes répond Unite ?

Les achats de classe C échappent souvent aux processus d'approvisionnement centraux, mais mobilisent une part disproportionnée des ressources des équipes achats, finances et opérations. Pour les équipes achats, cela peut se traduire par un mauvais contrôle des prix, des achats sauvages et des coûts de processus cachés.

Réduire les pertes de coûts

Donne aux acheteurs un accès à des prix compétitifs et un parcours d'achats simplifié.

Encourager la conformité

Un circuit d'approvisionnement encadré, prêt pour l'audit et aligné sur les besoins globaux des achats.

Réduire les tâches manuelles

Accompagnement à l'intégration, configuration des règles d'achats et support à l'intégration des systèmes.

Améliorer la visibilité

Reporting structuré et contrôle des dépenses de classe C, suivi des fournisseurs, achats, conformité, coûts et opportunités d'amélioration de la performance.



Notre approche

Unite est une plateforme d'achats européenne qui centralise les achats indirects dans un environnement maîtrisé. Unite est une plateforme entièrement gérée qui combine une marketplace avec une solution de créancier unique à un catalogue gouverné dynamique pour offrir plus de contrôle, de conformité et d'évaluation des achats.

Intégrer les contrats existants

Intégrez vos clients et contrats existants, sans remplacement disruptif.

Configurer les règles et les processus

Adaptez les règles d'achats configurables à vos politiques internes et aux obligations des cadres réglementaires.

Intégrer les systèmes ERP et d'e-procurement

Réduisez les tâches manuelles et améliorez l'adoption grâce à l'intégration système.

Accéder au reporting avancé des dépenses

Utilisez des rapports MI structurés pour identifier les opportunités d'économies et les écarts de gouvernance.

Bénéfices et résultats

Pour les fabricants, Unite aide à réduire le coût réel des achats en diminuant la complexité des processus, en améliorant la visibilité des prix et en réduisant les achats sauvages, tout en offrant un circuit d'approvisionnement conforme qui soutient la traçabilité et les comportements d'achats standardisés.

Bénéfices clés	Résultats commerciaux
Plus de 30M d'articles auprès de fournisseurs européens agréés avec une tarification transparente	Réduction du coût total de service pour les achats indirects et de classe C
Le modèle créditeur unique : moins de fournisseurs, achats standardisés	Plus de temps pour que les équipes achats se concentrent sur des missions stratégiques
Des services gérés, pas uniquement un logiciel	Déploiement accéléré avec moins de pression sur les ressources internes
Comparatif en temps réel et optimisation des catalogues	Des conditions négociées compétitives et les prix d'achat les plus bas
Réseaux d'approvisionnement européens locaux	Des chaînes d'approvisionnement plus résilientes reposant sur des structures fiables de fournisseurs européens
Clients et contrats existants intégrés à la plateforme	Déploiement accéléré avec une pression réduite sur les ressources internes

Retour d'expérience : Biotronik

Biotronik est une entreprise multinationale de dispositifs médicaux dont le siège est à Berlin, en Allemagne. Face à des processus de classe C chronophages, une structure fournisseurs complexe et un taux élevé d'achats sauvages, Biotronik s'est associé à Unite **pour transformer ses achats indirects**.

Enjeux

- Des processus de classe C chronophages et sujets aux erreurs
- Une structure fournisseurs complexe avec plus de 200 fournisseurs actifs
- Des délais de livraison longs de 5 à 7 jours
- Un taux élevé d'achats sauvages de plus de 28 %
- Des coûts de processus par commande élevés

Solutions

- Unite est déployée comme plateforme centrale pour les achats indirects
- Intégration transparente dans l'environnement Jaggaer existant
- Utilisation du catalogue pré-intégré de Unite et des contrats-cadres existants
- Des achats encadrés via un circuit numérique unique
- Des processus d'achats et de comptabilité rationalisés

Résultats

- Un meilleur contrôle et une plus grande transparence, avec une réduction du nombre de fournisseurs de 200 à un créancier unique, Unite
- Une large gamme de produits
- Une réduction du temps de commande de plusieurs heures à 20 minutes
- Des délais de livraison réduits de 1 à 2 jours
- Réduction moyenne des coûts de traitement par commande de 72 %, avec un taux d'achats sauvages tombé à moins de 5 %

« Avec Unite, les achats indirects sont plus simples, plus avantageux et plus transparents, tout est intégré dans une solution flexible et pérenne. »

— **Leonardo Longaretti, Indirects Vascular Intervention Sourcing Manager chez BIOTRONIK AG.**

Estimez vos économies potentielles

Découvrez comment Unite aide les fabricants à simplifier les achats indirects, à renforcer la conformité et à mieux contrôler les dépenses grâce à une plateforme évolutive. Utilisez le Calculateur de coûts de processus de Unite pour identifier où votre entreprise perd du temps et de l'argent et où des économies peuvent être réalisées.

Simplifier

Une plateforme unique pour tous les achats indirects et la MRO.

Se conformer

Des achats encadrés, prêts pour l'audit et alignés sur votre politique achats.

Économiser

Identifiez et libérez les réductions de coûts de processus cachés au sein de votre entreprise.

[Essayer le Calculateur de coûts de processus de Unite](#)